











# **AGENDA**

17:00		Start Livestream
17:00 -	17:03	<b>Einleitende Worte durch den Moderator</b> Dejan Jovicevic - Der Brutkasten
17:03 -	17:08	Eröffnung durch INiTS CEO Irene Fialka
17:08 -	17:15	Ankündigung Pitches, Vorstellung der Jury:  Sabine Fleischmann, Constantia New Business Niki Futter, AAIA, Innospiration GmbH

Jörg Kadanik, KK Incube Invest Karin Kreutzer, AUBMES Invest Lekha Thailayil, aws Gründerfonds

## **AGENDA**

17:15 - 18:50 **Startup Pitches:** 

- 1 alma Mentoring
- 2 mlxar
- 3 IREEN
- 4 ReloPilot
- 5 dee i dee
- 6 LOVE A DUCK
- 7 SKAIN
- 8 ubicube
- 9 SEMINA
- 10 rePhil

18:50 - 19:05 Interview mit Werner Wutscher

"Investments in Startups – Wovon können Investoren - und damit auch Startups - in Corona Zeiten profitieren?"

19:05 - 19:17 Präsentation der Gewinner



## alma Mentoring

"Wir bieten Organisationen ein Online-System zur Abwicklung von Mentoring."

Projektbranche: ICT Kundenfokus: B2B

alma@univie.ac.at mentoring.univie.ac.at



### 2 mlxar

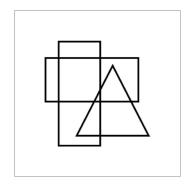
"A creative AI for generating video game architecture assets."

**Projektbranche:** Creative Industries

Kundenfokus: B2B

ben.james@mlxar.com

mlxar.com



### 3 IREEN

"IREEN is a software for real estate valuation and market analysis based on modern AI and statistical learning."

Projektbranche: ICT Kundenfokus: B2B

gersing@ai-automatica.com entezari@ai-automatica.com ireen.ai



### ReloPilot

"ReloPilot kombiniert Software-Beratung und persönlichen Service, um HR-Abteilungen beim Onboarding, Relocation- und Integrationsprozessen von internationalen Mitarbeitern optimal zu unterstützen."

Projektbranche: ICT Kundenfokus: B2B

petra@relopilot.io www.relopilot.io



## 5 dee i dee

"We develop an AI based, deep fake technology for identity protection in pictures and videos."

Projektbranche: ICT Kundenfokus: B2B

cj@deeidee.com www.deeidee.com



### **6 LOVE A DUCK**

"Dein maßgefertigter Teppich, der Flecken einfach wegwischen lässt."

Projektbranche: Kundenfokus:

B2B2C

hello@love-a-duck.com www.love-a-duck.com



### 5 SKAIN

"SKAIN macht jedes Eisen im Fitnessstudio smart"

Projektbranche: Life Sciences

Kundenfokus: B2B

s.schade@skain.io

www.skain.io/investment



#### 8 ubicube

"Technologie für die Analyse, Visualisierung und Webintegration von Big Geodata als Entscheidungshilfe für Standortfragen"

**Projektbranche:** ICT **Kundenfokus:** B2B

office@ubicube.eu www.ubicube.eu



#### SEMINA

"Empower everyone to power themselves - Intelligente Kocher mit datengestütztem Impact Measurement und revolutionärem Finanzierungsmodell."

Projektbranche: Cleantech Energy

Kundenfokus: B2B

michael.keinrath@semina-energy.com semina-energy.com



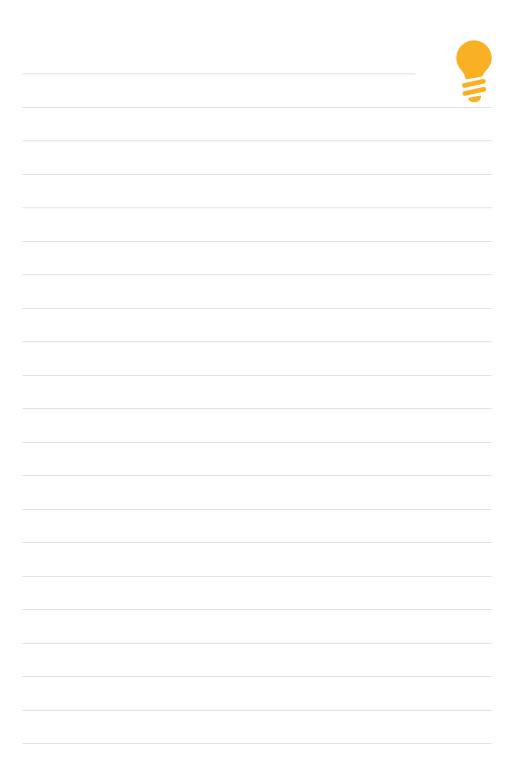
### 10 rePhil

"Digitales Mehrwegsystem für Takeaway Verpackungen"

Projektbranche: Mechatronics

Kundenfokus: B2B

office@rephil.at www.rephil.at





Startup Camp ist Teil des AplusB SCALEup Inkubationsprogramms, des ersten Startup Inkubators in Österreich. Wir bieten Early Stage Startups eine 100tägige intensive Betreuung und zeigen Ihnen den Pfad zum Markterfolg. Dafür haben wir ein intensives Workshopund Trainingsprogramm entwickelt, um die Teilnehmer des Camps gemeinsam mit unseren BeraterInnen, Mentor-Innen und ExpertInnen durch die wichtigsten Themen des Businessplans zu geleiten. Doch auch nach dem Camp geht es weiter. Insgesamt 12 Monate dauert die Inkubationsphase, in der die Incubees individuell gecoacht und auf den Markteintritt vorbereitet werden. Darüberhinaus haben INiTS Startups bis zu € 100.000 STARTKapital zu bekommen.

## Wir danken unseren Sponsoren





















und unseren Partnern