



Xioneer Systems GmbH ist ein dynamisches Unternehmen, das professionelle 3D-Druck-Systeme entwickelt. Angetrieben von Produkt-exzellenz und Innovation wird jeder bei uns für seine Talente, Erfahrungen und Ideen geschätzt - so wachsen bei uns Ideen und Menschen.

[www.xioneer.com](http://www.xioneer.com)

**Standort: Wien / ab sofort / Vollzeit**

## Sales Manager (m/w)

### Sehen Sie sich in folgenden Aufgaben?

- Sie sind ein Verkaufstalent und begeistern sich und andere für neue Technik und unser Produkt? (Im Idealfall bringen Sie eine Kombination aus BWL und Ingenieurwesen mit)
- Sie können sich mit unserer Firma, unserer Technologie und unserem Produkt identifizieren und andere mit Ihrer Begeisterung anstecken?
- Sie haben bereits mehrere Jahre Vertriebs-Erfahrung (vorzugsweise im indirekten B2B-Vertrieb von technischen Produkten)
- Sie sind ein begnadeter Netzwerker, der fließend Deutsch und Englisch spricht und gerne unterwegs ist?
- Sie sind ein ausgewiesener Teamplayer, der durch eigene Ideen und Initiativen sowie durch konstruktive Kritik zum gemeinsamen Erfolg beiträgt?
- Sie sind ein Macher-Typ, der sich nicht mit dem zweiten Platz zufrieden gibt und die Fähigkeit hat ein eigenes Team aufzubauen und zu leiten?
- Sie können es kaum erwarten, unser Reseller-Netzwerk zielorientiert und strukturiert aufzubauen und zu managen?

### Reizt Sie folgendes Angebot?

- Wir bieten Ihnen ein marktkonformes attraktives Gehalt (fix + variabel) plus Dienstauto, Ihren Erfolgen entsprechend.
- Wir bieten Ihnen ein großartiges Team und ein ebensolches Produkt.
- Wir weisen aus gesetzlichen Gründen daraufhin, dass Ihr Jahresgehalt brutto (ohne variablem Anteil) über 42.000€ brutto liegen wird.

**Dann freuen wir uns sehr auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen!**

***we hire for  
passion  
and energy***

**Xioneer Systems GmbH**  
Hirschstettner Straße 19/J  
1220 Wien

**Dr. Barbara Stampf**  
Personalrecruiting  
[barbara.stampf@xioneer.com](mailto:barbara.stampf@xioneer.com)  
+43(0)664 2818696